

Краснодарский Юг-Инвестбанк вышел из состава акционеров ОАО «СК «Сочи-Гарант» (Краснодар), продав московским страховщикам более 79% в УК компании. По словам экспертов, для банка это непрофильный бизнес, который не приносил дохода.

⋮

С 1998 года банк являлся основным акционером «Сочи-Гаранта», но, по словам его представителей, после ужесточения требований к уставному капиталу страховщиков не намерен вкладываться в «непрофильный бизнес». Новые собственники должны увеличить капитал компании на 90 млн рублей и заняться переоформлением лицензий.

Согласно списку аффилированных лиц СК, ее совладельцами стали московские ООО «ССД-Страхование» (39,57%) и ООО «Столичная группа развития» (40,05%).

«Продажа связана с тем, что для банка это непрофильный бизнес, который не приносил дохода. Кроме того, с 2012 года вступают в действие новые требования к уставному капиталу страховщиков, минимальный размер которого должен составлять 120 млн руб. УК «Сочи-Гаранта» сейчас 31 млн руб., и мы посчитали, что есть более эффективные способы инвестирования», – говорит один из членов совета директоров СК – представителей Юг-Инвестбанка.

С 1998 года СК «Сочи-Гарант» контролируется банком. До 2007 года компания специализировалась на ОМС и ДМС, по оценкам ФССН, входила в 50 крупнейших федеральных страховщиков по ОМС. В 2006 году компания застраховала по договорам ОМС в Краснодарском крае более 428 тыс. человек, собрав по ним 829,9 млн рублей.

2009 и 2010 годы СК закончила с убытками – 394 тыс. и 3,5 млн рублей соответственно. Наибольший объем премий в этот период было получено по страхованию кредитных рисков – 2,7 млн руб. в 2009 году и 1,09 млн руб. в 2010 году, при этом объем выплат за 2010 год составил 2,8 млн руб. «Часть договоров была расторгнута в связи с тем, что банку невыгодно страховать кредитные риски. Мы платим премию 3–5% страховщику, а при возмещении страховщиком невозврата еще и налог на прибыль государству. В связи

с этой ситуацией мы обращались в Минфин, но однозначного ответа не получили», – говорит представитель Юг-Инвестбанка.

По его словам, новые собственники являются аффилированными структурами и «профильными инвесторами, которые намерены развивать страховой бизнес в регионе».

«У «Сочи-Гаранта» временные лицензии, срок их действия в этом году истекает, и собственникам нужно не только увеличивать УК, но и заново лицензировать бизнес, исходя из оценок будущего портфеля и возможных рисков», – отмечает руководитель представительства Всероссийского союза страховщиков в ЮФО Наталья Чурикьян, пишет «Коммерсант».

Главный экономист УК «Финам Менеджмент» Александр Осин называет приоритетными видами страхования в 2011–2012 гг. медицинское страхование, автострахование, страхование имущества и жизни. «Явного «локомотива» роста не будет. По итогам этого года, вполне возможно, страховые компании получат рост премии по рынку на уровне около 20–30% по отношению к прошлому», – считает эксперт.

По его оценке, перед половиной СК в ЮФО стоит проблема увеличения уставного капитала, и в связи с этим количество присутствующих на южнороссийском рынке «наиболее мелких и недокапитализированных» страховых компаний может значительно сократиться. «В ближайшие полгода все чаще будет появляться информация о продаже страхового бизнеса и слиянии компаний», – соглашается Наталья Чурикьян.

Источник: Деловая газета. Юг, 11.07.11