Немного истории: РТ-Страхование – страховой брокер Ростеха, структура, которая была создана около 10 лет назад для того, чтобы навести порядок в отношениях между предприятиями Ростеха и страховым компаниями, которых на момент создания РТ-Страхования было около 200. Отсутствовала система, отсутствовала прозрачность, отсутствовала эффективность контроля за эффективностью расходования средств и качеством самих страховых программ.

Прошло 10 лет. Сейчас более 800 предприятий входит в контур управления Ростех. Ростех в совокупности стал крупным страхователем, основным набором покрываемых рисков которого является все, что угодно, кроме страхования имущества. И Ростех оказывается в ситуации, когда основные производственные активы предприятий, входящих в госкорпорацию оказываются незастрахованными, хотя с точки зрения управления рисками сам производственный актив, как центр формирования прибыли и выполнения обязательств оказывается незастрахованным в силу ряда внешних и внутренних причин.

В 2019 году на страхование имущества был затрачен всего 1% от всей расходов на страхование, это около 80 млн руб по всем предприятиям, входящим в контур управления Ростех. Первое место в страховом портфеле сейчас занимают страхование грузов, авиационное страхование и ДМС.

Анализ этих причин показал, что причины не только связаны с позицией организаций, входящих в контур управления Ростехом, но и тех причинах, которые в целом влияют на страховой рынок РФ, таких как: нет потребности, не предусмотрены средства в бюджете, «с нами ничего не случиться – мы заколдованные», а так же во внешнем контуре, который является значительным сдерживащим фактором развития страхования имущества организаций Ростеха.

К ним относятся и санкционные риски, и проблемы с раскрытием информации предприятий закрытого характера, которые выпускают продукцию военного или двойного назначения, занятых производством военной техники или взрывчатых веществ, прототипов и т.д. и т.п, то есть то, что коммерческие страховщики не любят брать на страхование в силу понятных причин, в связи с высоким уровнем риска и отсутствием возможности размещения этих рисков в перестрахование за рубежом.

Кроме того в Ростех входят предприятия с очень разнообразным набором продукции и получается, что создать единый страховой продукт, который будет учитывать интересы всех становится невозможным.

Все это причины того, что из всей структуры страхового портфеля Ростеха самым недооцененным и проблематичным видом является страхование имущества. И это при том, что происходят пожары и имущество не молодеет…

В качестве поиска альтернативы классическому коммерческому страхованию, с учетом всего вышесказаного, стала оценка перспектив и возможностей создания замкнутого контура по страхованию, такого, как ОВС, – сообщает Николай Галушин. Такое решение было одобрено правлением Ростеха, и сейчас проводятся все необходимые мероприятия для регистрации ОВС по страхованию имущества предприятий Ростех, которое по предварительным оценкам получит лицензию ЦБ РФ до конца текущего года, чтобы с нового года приступить к заключению договоров по страхованию имущества.

Стоит отметить, что по страхованию имущества, застрахованного коммерческими страховщиками в прошлом году выплат не было. Несколько лет назад были убытки, убытки были небольшие в пределах нескольких миллионов рублей, в прошлом году на был серьезный пожар и взрыв на одном из предприятий Ростеха, но эти убытки были незастрахованы.

Тем не менее, ОВС не является альтернативой работы с коммерческими страховщиками, - подчеркивает Николай Галушин, - а, в силу объективных причин, занимает ту нишу, которую коммерческие страховщики занять не могут. Страховщики выдвигают абсолютно справедливые требования предварительной сюрвеерской оценки каждого предприятия, а так же выполнения всех рекомендаций сюрвеера и проведение переоценки существующего имущества, но очевидно, что эти требования приводят к тому, что страхования нет и не будет, и более того, не на всякое предприятие будут пушены посторонние лица для проведения сюрвеерской оценки.

Создание ОВС, и как механизма заключения договоров страхования, и как механизма контроля за убытками и рисками, замыкает все это во внутренний контур. И тогда все решения будут приниматься на уровне внутреннего ОВС, без необходимости привлечения коммерческих страховщиков, без учета коньюктуры рынка, будет построена система, которая не будет зависеть от того, что просходит на российском и

мировом рынке, а будет ориентироваться исключительно на себя.

Законом предусматривается две концепции создания ОВС: в одной из них внесение членских взносов – является взносом на страхование участника ОВС, это концепция подходит для страхования ответственности арбитражных управляющих, туроператов и др. Второй вариант, который и рассматривает Ростех организован по другому. Капитал ОВС Ростеха формируется по тому принципу, которое на сегодня диктует время: это будут целевые взносы в гарантийный фонд, вступительные взносы, страховые взносы по заключённым договорам страхования

В первые два года будет отладка страхования имущества предприятий Ростех. И в зависимости от того как быстро ОВС начнет набирать обороты и показывать свою эффективность, предполагается расширение деятельности ОВС Ростеха на другие виды страхования. В страховании ничего быстро не делается и не нужно быстрое «натягивание» всего страхования на ОВС, а нужно в первую очередь построение взвешанной сбалансированной модели управления рисками в определнной последовательности. В перспективе, можно рассмотреть возможность страхования D